DE REDES A VENTAS:

4 Estrategias para que tu Negocio Despegue Online







TU PUNTO DE PARTIDA



El Primer Paso Para Aumentar Tus Ventas en Redes

Hi my love! Si estás aquí es porque has intentado vender en redes sociales pero sientes que no avanzas.

No eres la única, o el único, y no es tu culpa. Lo que necesitas no es trabajar más, sino trabajar con estrategia.

Aquí te compartiré 4 pasos que harán que tu negocio brille y atraiga a las personas correctas.





CONTENIDO



Por que no estas vendiendo en redes

Atraer a los clientes correctos.

Publicaciones que convierten likes en compras.

con confianza y seguridad.

La clave para cerrar ventas

Prepárate para una dosis de acción, estrategia y, sobre todo, mucho amor por tu negocio.

¡Vamos junt@s en este viaje!





POR QUÉ NO ESTÁS VENDIENDO EN REDES



No conocer bien a tu cliente ideal: Si no sabes quién necesita tu producto, estarás vendiendo a la persona equivocada.

2

Publicar sin estrategia. No basta con subir contenido al azar; necesitas un plan con objetivos claros.

No generar confianza antes de vender. Si solo te enfocas en vender sin aportar valor, la gente desconfiará y no comprará.

3

4

No tener una llamada a la acción clara. Si no le dices a tu audiencia qué hacer después de ver tu contenido, no tomarán acción.



CÓMO ATRAER A LOS CLIENTES CORRECTOS

Deja de hablarle a todo el mundo. Habla con esa mujer que **NECESITA** tu producto.

Usa palabras que resuenen con ella, que le hagan **SENTIR** que la entiendes.

Muestra tu historia, tu proceso, tus logros y fracasos. La gente CONECTA con historias reales. Publicaciones que atraen clientes:

Educativas: "3 formas de usar mi producto en tu día a día."

Inspiracionales: "Mi cliente Ana triplicó sus ventas en 2 meses con este método."

Entretenidas: "Lo que nadie te dice de emprender (spoiler: no es fácil, pero vale la pena)."





EL MÉTODO DE LOS 3 MENSAJES

Mensaje para atraer

"¿Te cuesta vender en redes? Aprende a hacerlo fácil y sin gastar dinero."

Mensaje para conectar

"Mi cliente Ana pasó de vender 2 productos al mes a tener 20 pedidos semanales con este método."

Mensaje para vender

"Si quieres aprender cómo aplicarlo a tu negocio, escríbeme '**QUIERO VENDER**' y te cuento más."





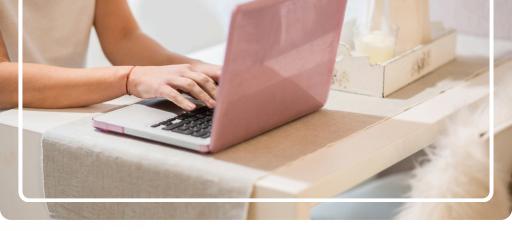




EL MIEDO A VENDER ES EL ÚNICO OBSTÁCULO ENTRE TÚ Y EL NEGOCIO QUE SUEÑAS.

ATRÉVETE A DAR EL PRIMER PASO!





CIERRA VENTAS SIN MIEDO: RESPONDE MENSAJES COMO UNA EXPERTA

No tengas miedo a vender Muchas emprendedoras sienten que "*molestan*" al vender, pero la realidad es que si tu producto ayuda, vender es servir.



Ejemplo de respuesta efectiva:

Cliente: "¿Cuánto cuesta?"

Tú: "Hola, el precio es \$XX.

Pero hoy tengo una oferta
exclusiva [BONO].
¿Te lo aparto? ♥"







PLAN DE ACCIÓN

- ✓ Define a tu cliente ideal.
- ✓ Crea contenido que le conecte con tu cliente.
- ✓ Usa el método de los 3 mensajes.
- ✓ Cierra ventas con confianza.



¿Lista para llevar tu negocio al siguiente nivel?

Para recibir acompañamiento y estructurar tu estrategia, te invito a seguirme en mis redes o escribirme para una sesión personalizada.

- instagram: @Li.Valentina_
- Website: li-valentina.com
- WhatsApp: +1(305) 632-0303

